

Izvozniki.si, 10.09.2020

Avtor: Aleš Ogorevc

<https://izvozniki.finance.si/8965238/Konkretno-o-tem-kako-SID-banka-spodbuja-slovenski-izvoz?cctest&>

Konkretno o tem, kako SID banka spodbuja slovenski izvoz

V zadnjih treh letih je SID banka financirala čez 776 milijonov evrov in čez 450 različnih poslov, poleg tega je sklenila več kot za 1,2 milijarde evrov zavarovalnih poslov in s tem skoraj 100 slovenskim podjetjem olajšala izvoz in prodor na tuje trge več kot 90 držav



Foto: Aleš Beno

SID banka ves čas spremlja stanje na trgu in prilagaja svojo ponudbo, da bi ta kar najbolj ustrezala potrebam podjetij in s tem pripomogla k nadgradnji poslovnih modelov ter večji konkurenčnosti, saj se zaveda, da je za majhno gospodarstvo, kakršno je slovensko, to še posebej pomembno.

Poslovanje in razvoj izvoznih podjetij financirajo neposredno z ugodnimi posojili prek programov finančnega inženiringa za financiranje razvojnih, tehnoloških in naložbenih projektov ter prek številnih programov Sklada skladov evropske kohezijske politike, ki ga upravlja SID banka in kjer financiranje poteka neposredno ali pa v sodelovanju s finančnimi posredniki, kot so poslovne banke in hranilnice (trenutno so to **Gorenjska banka, NLB, Sberbank, Delavska hranilnica** in Primorska hranilnica Vipava) ter **Slovenski podjetniški sklad**.

Vrste financiranj in zavarovanj

Podjetja se na njih obračajo v primeru potreb po izvoznem financiranju, prek katerega slovenski izvozniki, investitorji in drugi udeleženci mednarodnega poslovanja povečujejo konkurenčnost ponudbe ter obseg izvoza na trge zunaj EU in **OECD**. Poleg tega jih podjetja prosijo za pomoč, ko potrebujejo zavarovanje izvoznih poslov in izhodnih investicij v tujini. SID banka ponuja zavarovanje pred nemarketabilnimi komercialnimi (denimo neplačilo kupca) in nekomercialnimi tveganji (denimo neplačilo zaradi političnih ali drugih razlogov, ki niso povezani s kupcem), s čimer zmanjšuje poslovna tveganja in ustvarja možnosti za stabilno in varno poslovanje v mednarodnem prostoru. Podjetjem je na voljo cela vrsta zavarovalnih storitev, kot so pozavarovanje kratkoročnih izvoznih terjatev, zavarovanje srednjeročnih izvoznih posojil, investicij, bančnih storitvenih garancij, zavarovanje posojil za pripravo na izvoz in druge.

SID banka ima torej široko paleto finančnih in zavarovalnih produktov, ki jih prilagaja potrebam posameznega izvoznika in s strokovnim svetovanjem pri izbiri najustrežnejšega financiranja ter presoji ekonomske upravičenosti in finančne izvedljivosti projekta stoji ob strani slovenskim izvoznikom.

Banka jim je z odobritvijo dolgoročnega posojila omogočila nadaljnjo rast in hitrejši razvoj podjetja



Sensilab proizvodnji obrat v Logatcu

Foto: Sensilab

Tudi s pomočjo financiranja SID banke je družba Sensilab po letu 2016 zaposlila prek 160 novih delavcev, vstopila na skoraj vse trge EU, razvila prek 150 novih proizvodov, razvila mobilno aplikacijo, nadgradila IT-infrastrukturo, logistiko in zgradila nov proizvodni obrat (na fotografiji).

V letu 2016 je SID banka razvila nov produkt za financiranje poslovanja in kapitalsko utrjevanje malih in srednjih podjetij, ki ga odlikuje dolga ročnost in daljši moratoriji, kar je družbi Sensilab v času pomanjkanja likvidnih sredstev v fazi rasti še posebej koristilo.

»SID banka je z vidika garancij, časa pridobitve in ročnosti takrat predstavila edinstven način kreditiranja družb na slovenskem trgu. Vsekakor je preboj Sensilaba v letih 2017 in 2018 močno povezan tudi s podporo SID banke,« pravi direktor podjetja Sensilab **Domen Ščukovt**.

Podjetje Sensilab se je na njih vnovič obrnilo v letu 2019, ko je iskalo posojilo za financiranje naložbe v nov proizvodni obrat. Tokrat jim je banka ponudila naložbeno posojilo z daljšo ročnostjo, ki je ustrezal načrtovani naložbi. Spet so dobili pravi produkt ob pravem času, ki je podjetju omogočil nadaljnjo rast in razvoj.

V podjetju Sensilab strankam ponujajo najkakovostnejše naravne učinkovine, ki negujejo telo in duha ter varujejo pred razvojem bolezni in zdravstvenih težav. Svoje izdelke prodajajo skoraj na vseh trgih EU, najmočnejši so v Nemčiji, Sloveniji, Italiji, Franciji in Španiji. Posebno pozornost pa namenjajo tudi manjšim trgom.

Letos nameravajo doseči 40 milijonov evrov prodaje. Predstavili so svojo mobilno aplikacijo in model naročnin, odprli novo trgovino v centru Aleja v Šiški ter zapolnili zmogljivosti v proizvodnem obratu v Logatcu, kjer nastane 90 odstotkov njihovih proizvodov. Naložbo v vrednosti tri milijone evrov so dokončali decembra lani s pomočjo SID banke in SPS.

S podporo SID banke jim raste število zaposlenih, dodana vrednost, povečuje se število držav, v katere izvažajo, in prepoznavnost na trgu



Webo Maribor, proizvodna hala Euro GV in gasilno vozilo

Foto: Webo Maribor

Webo Maribor letos končuje prvi posel v Izraelu, ki so ga izvedli v sodelovanju s SID banko. Vrednost posla je 1,2 milijona evrov. Podjetje Euro GV pa izvaja naložbo v novo lakirnico za vozila, kot je ta na fotografiji.

Webo Maribor je podjetje, ki se ukvarja s prodajo gasilskih vozil ter opreme za gasilce in reševalce. V skupino poleg Webo Maribor sodita še podjetji Webo in proizvodno podjetje Euro GV. Skupina zaposluje 60 delavcev. Zadnja leta se vse bolj usmerjajo v izvoz, predvsem na trge tako imenovanih tretjih držav. Proizvode prodajajo v Sloveniji, na Hrvaškem, Kosovu, v Bosni in Hercegovini, Romuniji, Nemčiji, Švici, Rusiji, Azerbajdžanu, na Kitajskem, v Združenih arabskih emiratih, Egiptu, Katarju, Keniji, Nigeriji, Vietnamu ter Demokratični republiki Kongo. Kupci so gasilske enote, državni organi, privatna podjetja.

Podjetje se je obrnilo na SID banko, ker posle doma in v tujini pridobivajo pretežno prek javnih naročil, za katera so značilni dolgi plačilni roki, najmanj 30 dni po dobavi. Zato so potrebovali zavarovanje posojil za pripravo na izvoz, na podlagi česar so jim pozneje poslovne banke financirale izvozne posle. Hkrati je SID banka zavarovala tudi garancije za resnost ponudbe, dobro izvedbo posla ter odpravo napak v garancijski dobi, na podlagi česar so jim prav tako poslovne banke lažje izdale garancije, podjetje pa je s tem lahko izpeljalo načrtovane izvozne posle.

»SID banka je zelo pomemben člen v verigi našega poslovanja. Brez njihove podpore poslovni sploh ne bi mogli izvesti. SID banka zavaruje naše posle, garancije. Vsako leto širimo sodelovanje,« pojasnjuje direktor podjetja Webo Maribor **Uroš Predikaka**.

V nadaljevanju podrobno predstavljamo oblike financiranja, ki jih ponuja SID banka.

Neposredno financiranje in zavarovanje

Slovenski izvozniki, investitorji in drugi udeleženci mednarodnega poslovanja lahko pri SID banki zaprosijo za **neposredno financiranje naložb in obratnih sredstev ter projektno financiranje za izvedbo mednarodnih poslov kot pripravo na izvoz**. Izboljšanje konkurenčnosti ponudbe ter povečevanje obsega izvoza izdelkov ali storitev na trge zunaj EU lahko izvozna podjetja dosežejo tudi tako, da z ugodnim posojilom SID banke pomagajo svojim kupcem v tujini pri nakupu njihovih izdelkov. **Obenem lahko zavarujejo še nemarketabilne rizike**, za katere na zavarovalnem trgu ni mogoče pridobiti ustreznega zavarovanja, in si tako ustvarijo pogoje za stabilno in varno poslovanje v mednarodnem prostoru.

Podjetjem, ki sklepajo posle na podlagi pogodbe oziroma naročila, lahko **zavarujejo že rizike pred dobavo**, ki vključujejo tveganja v zvezi s prekinitvijo oziroma odstopom partnerja od posla. V okviru kreditnih tveganj zavarujejo **tveganje neplačila** dobavljenega blaga ali storitev. Zoper ta tveganja se lahko izvoznik neposredno zavaruje pri SID banki.

Če podjetja potrebujejo **garancijske instrumente**, se lahko pri SID banki zavarujejo za primer neupravičenega unovčenja instrumenta oziroma iz nekomercialnih razlogov. Možno pa je zavarovati tudi banko izdajateljico instrumenta, in sicer zoper unovčitev iz kateregakoli razloga. Takšno zavarovanje običajno precej pripomore k temu, da je komercialna banka pripravljena podpirati izvoznika z izvoznimi garancijami. V tem primeru je podjetje končni koristnik zavarovalnega razmerja med SID banko in drugo komercialno banko.

Če za izvedbo izvoznega posla podjetje potrebuje posojilo za obratna sredstva, je ta tudi lahko predmet zavarovanja, pri čemer je zavarovanka banka posojilodajalka. Po dosedanjih izkušnjah to bistveno pripomore k pridobitvi financiranja izvoznih poslov podjetij, predvsem ob vstopu na nove trge. Tudi v tem primeru gre za zavarovalno razmerje med SID banko in drugo komercialno banko, medtem ko izvoznik uživa koristi iz takšnega razmerja. Takšne posle lahko SID banka tudi neposredno financira.

Večjim podjetjem ponujajo **financiranje in zavarovanje tujega kupca oziroma njegove banke z namenom, da se izvozi blago slovenskega porekla.** Možno je tudi **zavarovanje odkupa terjatev** slovenskega izvoznika, pri čemer svetujejo, da se zavarovanje in odkup dogovorita pred izvedbo komercialnega posla. Pri poslovnih skupinah je možno tudi **neposredno financiranje odvisnih družb v tujini za namene pospeševanja internacionalizacije.** Prav tako se lahko pri SID banki **zavarujejo kapitalski vložki v odvisna podjetja.** Financiranje in odkup terjatev lahko opravlja SID banka neposredno. Izvoznik lahko za tovrstne transakcije izbere tudi komercialno banko, ki svoje transakcije zavaruje pri SID banki.

Poleg navedenega pa tudi izvozna, enako kot vsa preostala podjetja, lahko pridobijo posojilo po vseh programih financiranja, ki jih SID banka izvaja neposredno in v okviru finančnega inženiringa ter tudi po programih Sklada skladov.

Posredno financiranje

Pomemben vidik delovanja SID banke je tudi partnerstvo s poslovnimi bankami, v okviru katerega bankam ponujajo zavarovalne storitve in sofinanciranje ter zagotavljajo ugodne finančne vire. Podjetja vseh velikosti tako lahko prek sodelujočih poslovnih bank pridobijo posojila iz virov SID banke za pripravo na izvoz in internacionalizacijo, ki imajo za posojilojemalca praviloma ugodnejše pogoje. Dodatne informacije o ponudbi in sodelujočih bankah, ki ponujajo posojila iz vira SID banke, končni upravičenci lahko dobijo na spletnih straneh SID banke ali neposredno pri bankah posrednicah. Trenutno so sredstva SID banke na voljo pri **Abanki**, Addiko Bank, Gorenjski banki, **NKMB** in Sberbank.

Prek Centra za mednarodno sodelovanje in razvoj (CMSR)

Center za mednarodno sodelovanje in razvoj (CMSR), ki je del Skupine SID banke, v okviru izvajanja dela slovenskega mednarodnega razvojnega sodelovanja s pomočjo donacij Republike Slovenije omogoča izvedbo razvojnih investicijskih projektov javnih subjektov v državah v razvoju. V implementacijo teh projektov se lahko vključujejo slovenska podjetja in tako prodrejo na tuje trge. Prav tako CMSR prek SID banke pomaga pri financiranju projektov v državah v razvoju, ki jih izvajajo slovenska podjetja.